**Nová ekonomie**

Ve 30. letech 20. století došlo v USA k tzv. Velké depresi – celá ekonomika USA začala klesat (nezaměstnanost byla na úrovni 25 % a i produkt Y klesal velice rychle). Ekonomice USA se dařilo velice špatně.

Dospělo se k závěru, že současné nástroje pro ovlivňování ekonomiky nejsou dostatečné.

Ve 30. letech tedy začaly vznikat úplně nové nástroje – byly vytvořeny v rámci tzv. Keynesiánské ekonomie (tu reprezentoval hlavně John Maynard Keynes).

Tyto nové nástroje se ale začaly používat až v 60. letech (chvíli trvalo, než se dané nástroje prosadily). A těmto nástrojům, které se v 60. letech začaly používat, se říká NOVÁ EKONOMIE.

**Co je podstatou Nové ekonomie? Jaké nástroje Nová ekonomie zahrnuje?**

1. Potenciální výstup a mezera hrubého národního produktu
2. Přebytek rozpočtu při plné zaměstnanosti
3. Růst
4. Potenciální výstup a mezera hrubého národního produktu
5. Přebytek rozpočtu při plné zaměstnanosti
6. Růst – růst Nová ekonomie chápala ve dvojím smyslu:
7. Růst agregátní poptávky
8. Růst samotného potenciálního produktu

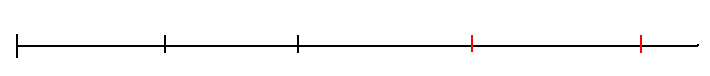
Jenže tu byl problém – všechny uvedené nástroje sice fungovaly, ale docházelo k inflaci. Při zkoumání inflace se ale zjistilo, že ty nástroje mají další významný problém:

Problém = Zpoždění

**Druhy zpoždění**

* Existují dva druhy zpoždění

1. Vnitřní
2. Rozpoznávací
3. Rozhodovací
4. Akční
5. Vnější



Zpoždění a nástroje fiskální politiky

* Diskréční opatření – např. úprava daní

Mají všechny druhy zpoždění

* Vestavěné stabilizátory – např. podpora v nezaměstnanosti

Nemají vnitřní zpoždění

Mají jen vnější zpoždění